



Hej, vi er de nye! Hej, wir sind die Neuen! In Koblenz.

In Koblenz brachte der Osterhase ein ganz besonderes Geschenk: eine Filiale der neuen Optikmarke smykker. smykker wurde im März 2021 in Deutschland gelauncht und bringt skandinavisches Hej-Lebensgefühl in die Innenstädte. „Wir machen die Welt smykker“ lautet die Expansionsstrategie der smykker Retail GmbH aus Bad Kreuznach. In Koblenz eröffnete am Gründonnerstag (14. April) der neunte Store des neuen Labels.

Koblenz/Bad Kreuznach, 21. April 2022 – Mit einem „Hej, wir sind die Neuen!“ bezog die neue Optikmarke smykker am Donnerstag, 14. April, ihren neunten Standort in der Löhrrstraße 64a in Koblenz. Viele Besucher der Koblenzer Innenstadt nutzten die Gelegenheit beim Stadtbummel eine der angesagten Skandi-Brillen zu shoppen und den smykker CEO, Tammo Bruns, kennen zu lernen.

Innerhalb der nächsten drei Jahre wird das smykker-Filialnetz in ganz Deutschland nach einem ausgefeilten Expansionsplan ausgebaut. **Das zehnte Store-Opening folgt am heutigen Donnerstag (21. April) in Trier.** Dabei wird die junge Marke vorwiegend in frequenzstarken Innenstadtlagen eröffnen und ihren Kunden im unverkennbaren Skandi-Stil eine große Auswahl modischer Brillen präsentieren. Auch in der Löhrrstraße in Koblenz sicherte sich smykker eine Premiumlage und lädt zum Brillenkauf mit Verweilfaktor ein.

„Wir haben viel vor und wollen mit smykker das positive skandinavische Lebensgefühl in die deutschen Innenstädte bringen und den Omnichannel in der Optik neu definieren“, sagt Tammo Bruns, smykker CEO, über das Rollout des Unternehmens.

Das Look-and-feel der jungen Marke überträgt sich auch auf das Vertriebskonzept. Während viele große deutsche Optiker den disruptiven Schritt nicht gehen, baut smykkers Omnichannel-Konzept Barrieren zwischen On- und Offline-Handel gezielt ab. „Der erste Kauf erfolgt in der Regel in den Filialen, Folgekäufe tätigt der Kunde online. Dafür erhält er maßgeschneiderte Vorschläge: Das gekaufte Modell wird im modischen Kontext neu interpretiert“, sagt Bruns.

Die Hej-Mentalität

Die Hej-Mentalität pflegen Smyks auch im Umgang mit Kunden und Kollegen. Und wer einmal in Skandinavien war, versteht sofort, was gemeint ist. Jene unkomplizierte, selbstbewusste Lässigkeit, die neben smykkers Ladengeschäften auch die inhouse entwickelte Bildsprache prägt. Umgesetzt hat sie der Fotograf Danny Jungslund, natürlich ein Däne.

Dabei wird auf Details Wert gelegt, wie das erste Parfüm für die Brille namens „Lykke“ (bedeutet Glück auf dänisch) beweist – es ist das kleine Hej-Gefühl für Zuhause. Das leicht nach skandinavischem Wald und Minze duftende Brillenputzmittel ist ein besonderes Goodie und der Refill im Store immer wieder kostenlos möglich.

Das Ladenkonzept

Die ganzheitliche smykker-Philosophie wird auch auf die Ladenflächen konsequent übertragen. Klare Linien, helles Eichenholz, mit farbigen Akzenten im smykker-Rot und einer Sitz-Lounge mit gemütlich

stylishen Sesseln und Coffee Table Books. Und typisch skandinavisch, gibt es natürlich immer einen guten, frischen Kaffee – die Kaffeepause ist in Skandinavien eine soziale Institution. Der Look im Store soll die Kunden dazu einladen, sich Zeit zu nehmen. Hier kann man in den Sessel fallen, verweilen und mit genügend Zeit die richtige Brille finden.

Wer das smykker-Gefühl möglichst schnell selbst tragen und erleben möchte, wird in den neuen Filialen oder im bald startenden virtuellen Online-Shop fündig.

Über smykker Retail GmbH

smykker ist das dänische Wort für Schmuckstücke und ergänzt als junge Brillenmarke das Portfolio der LoQu Optical Group (Bad Kreuznach). Das neue vertikale Markenkonzept, gegründet unter Tammo Bruns, Vorsitzender der Geschäftsführung der LoQu Gruppe, antwortet sympathisch auf die Anforderungen des modernen Brillenmarktes und setzt auf innovative Kundenansprache und zeitlos-ästhetisches Skandi-Design: unkompliziert, selbstbewusst und stylish. Das Look & Feel der jungen Marke zeigt sich auch in ihrem Vertriebskonzept. smykker verfolgt eine intelligente Omnichannel-Strategie, die dem Kunden ein individuelles Einkaufserlebnis rund um die Uhr ermöglicht und gezielt die Barrieren zwischen On- und Offline Handel abbaut. Der erste Kauf erfolgt in der Regel im Geschäft, die Folgekäufe dann online. Das einmal gekaufte Modell wird im modischen Kontext neu interpretiert, denn als vertikales Markenkonzept kann smykker mehrmals jährlich saisonal angepasste Kollektionen anbieten und seinen Kunden maßgeschneiderte Vorschläge und immer frische Styling-Ideen geben. Wer einmal seine liebste smykker in einem der bald 80 Stores in den Fußgängerzonen findet, bleibt in Kontakt mit der Marke und lässt sich auch online von neuen Versionen seiner Lieblingsmodelle inspirieren.

Pressekontakt der smykker Retail GmbH

Loerke Kommunikation GmbH, Christine Loerke, Marxsenweg 18, 22605 Hamburg
Telefon: 040–30 99 7990, in dringenden Fällen: 0171–54 70 600; Email: loerke@loerke-pr.com